



Für den Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten in unserem Stammhaus in Tettngang suchen wir Sie als

Vertriebsingenieur/in **für das Gebiet Deutschland und Europa**

Ihre Aufgaben:

- Systematischer Aufbau neuer Kundenkontakte
- Betreuung unseres bestehenden Kundenstamms
- Kompetente Produkt- und Applikationsberatung
- Ausarbeitung und Nachverfolgung von Angeboten
- Markt- und Wettbewerbsanalyse

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Ingenieurstudium der Fachrichtung Elektrotechnik, Maschinenbau oder eine dementsprechende Qualifikation
- Kontaktfreudig und überzeugend im Auftreten
- Gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft
- Sicherer Umgang mit MS Office

Wir bieten:

- Gestaltungsspielraum in einem wachsenden Unternehmen
- Schlanke Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Wenn Sie eine anspruchsvolle und vielseitige Aufgabe suchen und unser Unternehmen bei seinem weiteren Wachstum unterstützen wollen, senden Sie uns Ihre Bewerbung zu.

BROSA AG

Dr. Klein Str. 1 - 88069 Tettngang – Personalabteilung Herr Dischl
karriere@brosa.net - www.brosa.net